

# El mercado de trabajo y la competitividad de la economía española 1995-2005

Joaquín Novella Izquierdo  
Universidad de Barcelona

## I Parte

**I. El objetivo del presente trabajo** consiste en analizar la influencia de la evolución de del mercado de trabajo español sobre la competitividad de la economía española entre 1995-2005 (en comparación con lo sucedido en la UE-15).

**II. El concepto de competitividad comercial**, en términos generales, significa capacidad de competir en los mercados .En definitiva, capacidad de las empresas para producir a unos costes, y ofrecer mercancías y servicios a unos precios que les permitan mantener o ganar cuotas de mercado.

A escala macroeconómica podemos definir **la competitividad comercial** ,siguiendo a Chesnais (1981) ,como "la aptitud de un país para hacer frente a la competencia a escala mundial, considerando tanto la capacidad de exportar y vender en los mercados exteriores, como la capacidad para defender el mercado doméstico de una penetración excesiva de las importaciones".

Este primer enfoque de la competitividad otorga gran significado a los costes empresariales a los precios relativos nacionales en comparación con los internacionales y a la evolución de los tipos de cambio de las monedas.

A partir de Kaldor (1978) surge un segundo concepto de competitividad, **la competitividad estructural** , que podemos definir como la capacidad de una economía nacional para mantener o ganar cuotas en los mercados internos e internacional ,y simultáneamente mejorar las condiciones de vida de los ciudadano y ciudadanas del país ,concepto que también queda expuesto como "el grado en el cual ,bajo condiciones de libre mercado, un país puede producir bienes y servicios que superen el examen de los mercados internacionales, y simultáneamente, observe un crecimiento de la renta real de sus ciudadanos" OCDE (1991).

Debemos reseñar que **existen diversos sistemas de competir en los mercados**, pero que generalmente las vías más utilizadas son:

a) la competencia a través de la reducción de costes-precios y b) la competencia por medio de la mejora de la calidad y la diferenciación de los productos, o bien, c) una combinación determinada de las dos vías anteriores.

Los análisis empíricos nos muestran como cuanto mayor sea el nivel de desarrollo de una economía, se utilizará de forma más intensa la competencia a través de la calidad y la diferenciación de los productos.

**III.** Se esperaba que a medio plazo, la apertura a Europa contribuiría a impulsar la competitividad comercial de nuestros productos junto a un mayor crecimiento de la

economía española, en definitiva, la convergencia del PIB per cápita español con la renta media europea

Avanzando los resultados de nuestros análisis, hemos podido contemplar las siguientes tendencias de la competitividad estructural de la economía española en el periodo 1995-2005:

**1. Se pueden apreciar dos fases en referencia a la competitividad comercial de la economía española:**

- a) La fase 1995-1998 observó ( como ya venía ocurriendo desde 1986) un buen nivel de competitividad exterior,
- b) En el período 1998 a 2005 la economía española perdió competitividad exterior

**2. En todo el período 1995-2005 el crecimiento del PIB español y del PIB per cápita de España.) fue superior al de la UE-15, en consecuencia los niveles de vida de España, medidos por el PIB per cápita, se acercaron a los de la UE-15**

**IV.** La competitividad de una economía, la denominada **competitividad comercial**, se puede medir, como expresamos anteriormente, por el aumento o mantenimiento de las cuotas en los mercados internacionales o nacionales, así como por la evolución de las tasas de cobertura o los saldos de las balanzas comerciales.

1. Analizando la evolución de las relaciones comerciales de España con el exterior desde 1985, pudimos observar como las exportaciones españolas iban ganando cuotas en el mercado internacional de manera progresiva, por otra parte, la tasas de cobertura y el índice de apertura de la economía española fueron creciendo progresivamente.

Es decir, desde la entrada a la Comunidad Económica Europea, España ganaba cuotas de competitividad internacional y nuestros intercambios comerciales con el exterior habían crecido, pero como veremos a continuación, esta mejora de la competitividad internacional se estancó a partir de 1999, fecha en que se adoptó el euro como moneda común europea.

2. Refiriéndonos a la evolución de la competitividad comercial de la economía española entre 1995-2005, podemos contemplar la existencia de dos fases diferenciadas:

**a) un primer periodo de mejora de la competitividad comercial desde la integración en Europa hasta 1999.**

La tasa de cobertura mejoró desde el 80,5% en 1986 hasta el 84% en 1998, España ganó cuota en las exportaciones internacionales del 1,7% en 1991 al 2,6% en 1998.

**b) una segunda fase a partir de 1999 en que la competitividad exterior empeoró.**

La tasa de cobertura retrocede desde el 84% en 1998 hasta el 69,7% en 2005, la participación española en las exportaciones internacionales también se reduce desde el 2,06% en 1998 hasta 1,96% en el 2005.

El déficit comercial con el exterior como porcentaje del PIB creció de manera significativa a partir de 1998 pasando de representar el -3,6% del PIB en 1998 al -7,6% en 2005

2. En ambas fases se han producido tres tendencias constantes:

a) un aumento continuado de la penetración de las importaciones extranjeras en el mercado español, que de representar 14,3% de la demanda interna en 1986, aumentaron al 18,4% en 1995 y alcanzaron el 23,75% en 2005

b) una mejoría continuada en el nivel tecnológico de nuestras exportaciones, que sin embargo en 2005 continuaba siendo bajo en términos europeos.

c) la concentración progresiva de nuestros intercambios exteriores con la UE, en 2005 el 67,6% de las exportaciones de España iban destinadas a la UE.

3. En nuestra opinión el empeoramiento de la tasa de cobertura y de las cuotas de participación de las exportaciones españolas en el mercado internacional desde 1999, implica **la existencia de dificultades de los productos españoles para ampliar su cuota en el mercado internacional a partir de la incorporación de la economía española al euro, es decir, a partir de la desaparición del tipo de cambio de la peseta**

#### ESPAÑA - UE:

#### COMERCIO EXTERIOR I

	1986	1991	1995	1998
%Exportac/PIB Esp	11,18		15,34	18,76
%Export Esp/Expোর Mund		1,7	1,95	2,06
%Export Esp/Exportac.UE				5,01
%Imp Esp./Demanda int.	14,13		18,39	22,30
%Saldo Bal.merc/PIB	-2,70		-3,06	-3,59
Apertura comercial	25,05		33,73	34,43
Tasa de cobertura	80,55	65,56	83,39	86,50

	1999	2000	2005
%Export/PIB Esp	18,27	19,93	17,45
%Export Esp/Expোর Mund			

%Export Esp/Export.UE	1,85	1,81 4,67	1,96
%Imp.Esp/D.int	23,01	25,51	23,75
%Saldo Bal.merc/PIB	-5,17	-6,38	-7,58
Apertura comercial		41,71	41,85
Tasa cobertura	77,95	75,74	69,72

Fuente: Eurostat , OMC , BdE INE  
y elab. propia

## COMERCIO EXTERIOR ESPAÑA 1995-2005

### Exportaciones industriales por contenido tecnológico

	1995	2005	Difer 05/95
Nivel tecnológico alto	7,61	11,20	3,59
Nivel tecnológico medio-alto	47,66	44,90	-2,76
Nivel tecnológico medio-bajo	22,27	24,30	2,03
Nivel tecnológico bajo	22,47	19,60	-2,87
Total	100	100,00	

Fuente: IDESCAT, INE y elaboración propia

V. La competitividad estructural de la economía incorpora a la competitividad comercial el análisis del crecimiento de las rentas de los ciudadanos.

**Estudiando el crecimiento de la economía española en el período 1995-2005 podemos observar lo que sigue:**

a) **La economía española en una fase expansiva.**

El crecimiento de la economía española entre 1995 y 2005 en términos de PIB fue intenso (3,67% an.ac., medido en euros constantes de 1995) y superior al experimentado por la UE.-15 (2,20% an. ac.) y por la gran mayoría de países europeos, siguiendo la tendencia presente desde nuestra incorporación a Europa en 1986. Consecuentemente la participación española en el PIB de UE-15 aumentó desde el 6,8% de 1995 al 7,84% del 2005.

## ESPAÑA-UE-15 1995-2005

### Evolución del PIB,Empleos y productividad

#### PIB a p.mercado

millones de euros constantes de 1995		Variaciones	
	1995	2005	%a.a.05/95
España	456495	654514	3,67
UE	6714402	8347830	2,20
Alemania	1929422	2200061	1,32
Francia	1200919	1485067	2,15
Italia	861118	979508	1,30

#### Empleos miles

		Variaciones	
	1995	2005	%a.a.05/95
España	13572	19194	3,53
UE	154479	172790	1,13
Alemania	37546	38726	0,31
Francia	22694	25028	0,98
Italia	21430	24226	1,23

#### Productividad por empleo

miles de euros constantes de 1995		Variaciones	
	1995	2005	%a.a.05/95
España	33,64	34,10	0,14
UE	43,46	48,31	1,06
Alemania	51,39	56,81	1,01
Francia	52,92	59,34	1,13
Italia	40,18	40,43	0,06

Fuente:Eurostat y elab.propia

<b>PIB a p.mercado</b> <b>millones de euros constantes de</b> <b>1995</b>	<b>Participación</b>		<b>Diferencias</b>	
	<b>sobre UE</b>			
	1995		2005	2005-95
España	6,80		7,84	1,04
UE	100,00		100,00	0,00
Alemania	28,74		26,35	-2,38
Francia	17,89		17,79	-0,10
Italia	12,82		11,73	-1,09

### **Empleos**

<b>miles</b>	<b>Participación</b>		<b>Diferencias</b>	
	<b>sobre UE</b>			
	1995		2005	2005-95
España	8,79		11,11	2,32
UE	100		100,00	0
Alemania	24,34		22,41	-1,93
Francia	14,71		14,52	-0,19
Italia	13,89		14,02	0,13

<b>Productividad por empleo</b> <b>miles de euros constantes de 1995</b>	<b>Nivel</b>	<b>UE=100</b>	<b>Diferencias</b>	
	1995		2005	2005-95
España	77,50		70,72	-6,81
UE	99,99		100,00	0
Alemania	118,41		117,94	-0,65
Francia	121,93		123,18	0,76
Italia	92,59		83,94	-8,77

**Fuente: Eurostat y elab.propia**

b) Un aumento del PIB per cápita español en el periodo citado (2,67% an.ac.) de manera más intensa que el de la UE-15 (1,78%).

Por consiguiente se produjo una convergencia de rentas entre España y UE.-15, el PIB per cápita español pasó de representar el 64,4% en 1995 a ser el 70,1% del PIB per cápita de UE -15 en 2005.

**ESPAÑA-UE-15 1995-2005**  
**Evolución del PIB,población y PIB per cápita**

<b>PIB a p.mercado</b>		<b>millones de euros constantes de 1995</b>		<b>Variaciones</b>
		<b>1995</b>	<b>2005</b>	<b>%a.a.05/95</b>
España		456495	654514	3,67
UE.15		6714402	8347095	2,20
Alemania		1929422	2200061	1,32
Francia		1201128	1485067	2,14
Italia		861118	979508	1,30
<b>Población</b>	<b>miles</b>	<b>1995</b>	<b>2005</b>	<b>Variaciones</b>
		<b>1995</b>	<b>2005</b>	<b>%a.a.05/95</b>
España		39388	43398	0,97
UE.15		372723	388336	0,41
Alemania		81661	82464	0,10
Francia		59419	62818	0,56
Italia		56844	58607	0,31
<b>PIB per cápita</b>	<b>miles de euros constantes de 1995</b>	<b>1995</b>	<b>2005</b>	<b>Variaciones</b>
		<b>1995</b>	<b>2005</b>	<b>%a.a.05/95</b>
España		11,6	15,1	2,67
UE.15		18,0	21,5	1,78
Alemania		23,6	26,7	1,22
Francia		20,2	23,7	1,58
Italia		15,1	16,7	0,99

Fuente: Eurostat y elab.propia

<b>Participación</b>	<b>Diferencias</b>		
<b>PIB</b>	<b>1995</b>	<b>2005</b>	<b>2005-1995</b>
España	6,80	7,84	1,04
UE.15	100,00	100,00	0,00
Alemania	28,74	26,35	-2,38
Francia	17,89	17,79	-0,10
Italia	12,82	11,73	-1,09
Portugal	1,23	1,22	-0,01

<b>Participación</b>	<b>Diferencias</b>		
<b>Población</b>	<b>1995</b>	<b>2005</b>	<b>2005-1995</b>
España	10,57	11,18	0,61
UE.15	100,00	100,00	0,00
Alemania	21,91	21,24	-0,67
Francia	15,94	16,18	0,21
Italia	15,25	15,09	-0,16

<b>Nivel</b>	<b>Diferencias</b>		
<b>PIB per cápita</b>	<b>1995</b>	<b>2005</b>	<b>2005-1995</b>
España	64,4	70,1	5,7
UE.15	100,0	100,0	0
Alemania	131,3	124,1	-7,2
Francia	112,3	110,0	-2,3
Italia	84,2	77,7	-6,5

Fuente :Eurostat y elaboración propia

Si observamos la evolución del PIB per cápita en unidades de poder adquisitivo también se produjo el acercamiento entre el PIB per cápita español y el de la UE-15.

**ESPAÑA-UE-15  
Evolución PIB  
p.cap.(unidades  
poder adquisitivo**

<b>1995-2005</b>	1995	2005	Difer 95-05
España	79,00	90,5	11,50
U.E.15	100	100	0,00
Alemania	107,80	101,6	-6,20
Francia	104	100	-4,00
Italia	104,00	93	-11,00

**Fuente: Eurostat y elab.propia**

**VI. Incidencia de los precios relativos y los tipos de cambio y sobre la evolución de la competitividad comercial de la economía española en el período 1995--2005**

Analizando a continuación las posibles causas de la mejora de competitividad exterior de nuestra economía hasta 1999 y su posterior retraimiento, por nuestra parte y estudiando los factores de oferta hemos podido observar lo siguiente:

1. En el pasado ,frecuentemente la economía española compensaba la pérdida de competitividad generada por su mayor inflación, mediante sucesivas devaluaciones de la peseta ,que en definitiva, provocaban la caída de nuestro tipo de cambio efectivo real y la mejora de nuestra competitividad exterior, así ocurrió en los años noventa

**ESPAÑA-UE Tipo de cambio peseta /euro**

1990	129,68
1992	132,56
1995	161,18
1999	166,386

**Fuente: MINECO**

2. También en el período 1999-005 la economía española acumuló mayor nivel de inflación que la de la UE-15, pero a partir **de la entrada en el euro en 1999, los diferenciales de inflación ya no pudieron ser compensados mediante devaluaciones**

**del tipo de cambio de la peseta, en consecuencia el tipo de cambio real aumento y la competitividad de la economía española se redujo**

### ESPAÑA-UE-15

	<b>IPC acumulado 2005/98</b>	<b>Difer.sobre UE-15</b>
España	23,8	9,6
U.E.	14,2	
Alemania	10,5	-3,7
Francia	13,2	-1
Italia	17,6	3,4

**Fuente:EUROSTAT y elaboración propia**

### ESPAÑA-UE

#### Competitividad de la economía española frente a la economía de la UE-15

	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4=(2/3)*100</b>	<b>5=1*4/100</b>
<b>Tipo de cambio efectivo nominal</b>		<b>Precios de consumo España</b>	<b>consumo UE</b>	<b>Precios relativos consumo</b>	<b>Tipo de cambio efectivo real</b>
1986/92	106,1	140,5	130,2	107,9	114,5
1992/95	83,4	115,1	110,2	104,4	87,1
1995/2004	96	129,1	118	109,4	105,0
1999/2005*	100			107	107

\*Frente a UE-27

## II PARTE

### VII. Mercado de trabajo y competitividad comercial y estructural de la economía.

Partiendo del concepto de **competitividad comercial** como la capacidad de las empresas para producir a unos costes ,y ofrecer mercancías y servicios a unos precios que les permitan mantener o ganar cuotas de mercado , podemos observar que el mercado de trabajo afecta a la competitividad comercial por las siguientes vías:

- a) **Refiriéndonos a la competencia vía costes- precios ,podemos afirmar , en primer lugar, que el crecimiento generalizado de la productividad del trabajo** impulsa la reducción de los costes de las empresas ,y en mercados competitivos, presiona a la baja los precios de los productos ,en consecuencia permite ofrecer unos niveles de precios relativos más competitivos en los mercados internacionales .

Si por otra parte la evolución de los tipos de cambio nominales no lo impide, se producirá un descenso en la evolución de los tipos de cambio efectivos reales y por tanto ganancias de competitividad internacional.

- b) En segundo término podemos considerar que **si la evolución de los salarios es la adecuada**, es decir las remuneraciones por asalariado crecen a un ritmo no superior a los aumento de la productividad , se mantendrán o reducirán los costes laborales unitarios y en consecuencia aumentarán las posibilidades de competitividad de la economía, **evitándose las presiones inflacionaria de los salarios.**

Por otra parte, **si los niveles comparados de los salarios de una economía** frente a los de sus países competidores , son inferiores a los niveles de productividad en términos comparativos ,podemos afirmar que las posibilidades de competencia en los mercados internacionales serán mayores.

- c) Refiriéndonos a la competencia vía calidad de la producción, se puede relacionar la calidad de la producción con **la calidad de los empleos** (el nivel de formación de los trabajadores y la estabilidad y seguridad en el trabajo) además de relacionarla también con el nivel de capital tecnológico y las dotaciones de capital físico por ocupado.

- d)De acuerdo con el concepto de **competitividad estructural** ,el crecimiento económico constituye el segundo requisito de la competitividad.

Mediante unas sencillas ecuaciones podemos observar como el mercado de trabajo (**la evolución del empleo y la productividad del trabajo**) **inciden sobre los crecimientos del PIB y del PIB per cápita:**

$PIB = PIB/Ocupados *Ocupados = Productividad\ del\ trabajo *Ocupados$   
derivando obtenemos que :

Variación del PIB = variación de la productividad del trabajo + variación del empleo

**En definitiva, se puede crecer mediante aumentos del empleo y/o a través de los incrementos de la productividad del trabajo.**

En relación con el PIB per cápita observamos la siguiente relación:

$$\text{PIB p.c.} = \text{PIB} / \text{Población} = \text{PIB} / \text{ocupados} * \text{Ocupados} / \text{Población 16-64 años} * \text{Pob 16-64 años} / \text{Población} =$$
$$= \text{Productividad del trabajo} * \text{Tasa de ocupación} * \text{Tasa demográfica}$$

derivando:

$$\text{Variación del pib per cápita} = \text{variación productividad del trabajo} + \text{variación tasa empleo} + \text{variación tasa demográfica.}$$

**En conclusión, un aumento de la tasa de ocupación y/o un crecimiento de la productividad del trabajo contribuyen a generar un aumento del PIB per cápita.**

e) Finalmente ,si consideramos la clasificación de la estructura sectorial del empleo de un país clasificada según su nivel tecnológico ,a medida que aumente el peso relativo de los sectores productivos con mayor nivel tecnológico sobre el total de la ocupación, se incrementará también el nivel medio de la productividad de la economía, **es decir, el cambio estructural hacia sectores de mayor nivel tecnológico mejora la productividad media de la economía y en consecuencia permite mejores costes y precios relativos y mayores tasas de crecimiento.**

Podemos concluir estos análisis afirmando que **desde el punto de vista de la competitividad, la productividad , el crecimiento de la productividad , aparece como una variable clave, tanto por su incidencia sobre la reducción de costes y precios relativos, como por sus efectos sobre el crecimiento económico.**

## **IX. El Mercado de Trabajo en España y su incidencia sobre la competitividad de la economía española 1995-2005**

1. En el presente apartado analizaremos la influencia que ha tenido la evolución del mercado de trabajo español sobre la competitividad estructural de nuestra economía a través de los siguientes ámbitos:

- a) la incidencia que la productividad del trabajo y la evolución de los salarios han podido tener sobre la formación de los costes y los precios de la economía
- b) la influencia que la variación de los pesos relativos de los diferentes sectores económicos clasificados según sus niveles tecnológicos ha producido sobre la evolución de la productividad y a través de ésta su incidencia sobre costes y precios relativos.
- c) el impulso que el mercado de trabajo realizó sobre el crecimiento económico español, mediante el aumento del empleo y/o los incrementos de productividad .

No será objeto de análisis en el presente estudio, la incidencia que pudieron tener las características cualitativas del mercado de trabajo sobre la competencia vía calidad de los productos.

2. Empezaremos estudiando el efecto que los aumentos del empleo y la productividad tuvieron sobre el crecimiento de la economía española entre 1995-2005.

### **a) Un modelo de crecimiento fundamentado en el aumento de la ocupación.**

Entre 1995 y 2005 , el crecimiento de la economía española (3,67 anual acumulativo) fue de tipo extensivo, es decir , se debió fundamentalmente al aumento de la ocupación, se crearon 5.600.000 puestos de trabajo, la ocupación en España creció significativamente (3,53% an. ac), más intensamente que en la mayoría de los países de la UE-15.

**El aumento del empleo generó el 96,1% del crecimiento económico español, la productividad solamente aportó el 3,9% al aumento del PIB.**

La UE-15 tuvo un crecimiento más equilibrado ,el aumento del PIB en la UE-15 estuvo impulsado en un 51,3% el aumento de la ocupación y en un 48,6% por el incremento de la productividad, es decir Europa mostró un modelo de crecimiento más competitivo, con mayores aumentos de la productividad del trabajo. De los países europeos analizados, únicamente Italia tuvo un modelo de crecimiento similar al español.

ESPAÑA-UE-15	Modelos de crecimiento			1995-2005 %Aportación al crecimiento PIB	
	Variac PIB	Var.Empleos	Var Productividad	Var.Empleos	Var Productividad
España	3,67	3,53	0,14 €	96,1	3,9
U.E.15	2,20	1,13	1,06 €	51,4	48,6
Alemania	1,32	0,31	1,01 €	23,5	76,5
Francia	2,15	1,01	1,13 €	47,0	53,0
Italia	1,30	1,23	0,06 €	95,2	4,8

**Fuente: Eurostat y elab.propia**

b) La productividad del trabajo aumentó en España entre 1995 y 2005 a un ritmo muy lento (0,14% anual acumulativo), inferior al de la UE-15 (1,06% a.a.) y también menor que el de los otros países europeos estudiados (excepto Italia), como consecuencia el nivel de productividad por ocupado de la economía española en comparación con la de la EU-15 se vio reducido de representar el 77,5% en 1995 pasó a significar el 70,7% de la productividad media de UE-15 en 2005.

En euros constantes de 1995 la productividad del trabajo española pasó de 33,6 en 1995 a 34,1 miles de euros de 1995 en 2005.

**El escaso crecimiento de la productividad del trabajo en España entre 1995 y 2005 generó menores posibilidades de competir en los mercados y menor intensidad de crecimiento.**

El reducido aumento de la productividad limitó la intensidad del crecimiento económico, que podía haber sido aún mayor y limitó también la competitividad comercial de la economía española, que con aumentos de productividad mayores hubiera podido mostrar incrementos de precios de menor cuantía.

**c) Mercado de trabajo español:convergencia cuantitativa con Europa.**

El hecho de que la economía española experimentara un fuerte crecimiento del PIB, mayor que el de la UE-15 y el de otros países europeos, permitió, como veremos a continuación, casi conseguir la convergencia cuantitativa con los índices laborales europeos es decir se produjo un aumento de las tasas de actividad y ocupación y reducción de las tasas de paro en España, **hasta casi converger con las de la UE-15**

	<b>España -UE-15</b>		<b>Mercado de trabajo</b>		<b>1995-05</b>	
	<b>Tasas actividad</b>				<b>Nivel UE-15=100</b>	
	<b>1995</b>	<b>2005</b>	<b>1996</b>	<b>2005</b>		
España	59	69,7	87,8	98,2		
U.E.15	67,2	71	100	100		
Alemania	70,5	73,8	104,9	103,9		
Francia	67,8	69,5	100,9	97,9		
Italia	57,8	62,5	86	88		

	<b>Tasas ocupación</b>		<b>Nivel UE-15=100</b>	
	<b>1995</b>	<b>2005</b>	<b>1995</b>	<b>2005</b>
	España	46,9	63,3	78,0
U.E.15	60,1	65,2	100,0	100,0
Alemania	64,6	65,4	107,5	100,3
Francia	59,5	63,1	99,0	96,8
Italia	51	57,6	84,9	88,3

	<b>Tasas paro</b>		<b>Nivel UE-15=100</b>	
	<b>1995</b>	<b>2005</b>	<b>1995</b>	<b>2005</b>
	España	18,4	9,2	184,0
U.E.15	10	7,9	100,0	100,0
Alemania	8	9,5	80,0	120,3
Francia	11,1	9,7	111,0	122,8
Italia	11,2	7,7	112,0	97,5

Fuente: Eurostat y elaboración propia

#### d) Aproximación a la renta europea.

El alto crecimiento del PIB experimentado por la economía española en el período 1995-2005, permitió también **un mayor ritmo de crecimiento del PIB per cápita español** (2,67% anual acumulativo) superior al de la UE-15 (2,20% an. ac.) y al de otros países europeos.

El gran aumento del PIB per cápita se produjo aún a pesar del **importante aumento de la población española (0,97% an.ac.)**, ritmo superior al de la **UE-15 (0,41%)** y al de otros países europeos.

España vio aumentar su población en 4 millones en la década analizada, en su inmensa mayoría (90%) la causa del crecimiento poblacional se produjo por la inmigración.

**El mayor crecimiento del PIB per cápita provocó una aproximación del nivel del PIB per cápita español que de representar en 1995 el 64,4% en comparación con el de la UE-15, pasó a significar el 70,1% en 2005.**

De nuevo en España aparece el modelo de crecimiento “extensivo”, es decir, fundamentado en los aumentos experimentados por la tasa de ocupación, nuevamente se puede observar que el bajo aumento de la productividad del trabajo, hace que este factor tenga escasa contribución (5,1%) al aumento del PIB per cápita español. De entre los países estudiados solamente Italia observó un modelo de crecimiento similar

## ESPAÑA-UE-15 Modelos de crecimiento 1995-2005

	%Aportación al crecimiento del PIB p.cap		Var Productividad
	Var.PIB p.c.	Var.T.Ocup	
España	2,67	114,0	5,1
U.E.15	1,78	45,9	59,7
Alemania	1,22	10,1	82,6
Francia	1,58	37,3	71,3
Italia	0,99	123,7	6,2
Portugal	1,59	36,5	10,1

Fuente: Eurostat y elaboración propia

### 3) Evolución moderada de los salarios.

A continuación estudiaremos la evolución de los salarios y la productividad en España y su incidencia en la evolución de los costes de las empresas y sobre la formación de los precios.

Analizando la evolución de los salarios españoles y relacionándolos con los aumentos experimentados por la productividad entre 1995 y 2005 y finalmente estableciendo su comparativa europea podemos apreciar lo que sigue:

- a) En el periodo 1995-2005 los incrementos de las remuneraciones reales por asalariado en España fueron inferiores a los aumentos de la productividad del trabajo, en consecuencia los costes laborales unitarios en términos reales descendieron, por lo que debemos concluir que en la fase estudiada, se produjo una moderación salarial que ayudó a la competitividad exterior de la economía española.

Observemos las siguientes ecuaciones:

$$\begin{aligned} \text{Coste Laboral Unitario} &= \text{Costes laborales} / \text{PIB} = \\ &= \text{costes salariales por trabajador} * \text{Asalariados} / \text{productividad} * \text{Ocupados} = \\ &= (\text{costes salariales} / \text{Productividad}) * (\text{Asalariados} / \text{Ocupados}) \end{aligned}$$

si suponemos que el segundo término fuese constante, por derivación:

$$\text{Variación costes laborales unitarios} = \text{Var.salarios} - \text{Var.productividad}$$

En consecuencia un crecimiento de las remuneraciones salariales reales inferior a los aumentos de productividad, genera, como ocurrió en España, una caída de los costes unitarios del trabajo en términos reales y evita la aparición de tensiones inflacionarias.

<b>ESPAÑA</b>	<b>1995-2005</b>	<b>Salarios,precios y productividad</b>	
<b>Variaciones an.ac.</b>	<b>1995/2000</b>	<b>2000/2005</b>	
Remun.por asalariado	3,14		3,65
Deflactor PIB	2,88		3,23
Rem.por asal real	0,26		0,32
Productividad del trabajo	0,7		1,37
Var c.l.u reales	-0,4		-1,05

Se calcularon las cifras a partir de datos de asalariados equivalentes y puestos de trabajo equivalentes  
1995/2000 datos CNE base 1995.  
2000/2005 datos CNE base 2000  
Fuente:Contab:Nac de España.INE y elab. propia

En definitiva , en España en términos generales hubo moderación salarial y no se produjo la llamada inflación de costes salariales

- e) Si estudiamos la comparación de los niveles salariales españoles frente a los de la UE-15 observaremos que fueron moderados en términos comparativos y que continuaban siéndolo en 2005, especialmente, si consideramos que los niveles salariales españoles se situaban en torno el 62% de los existentes en la UE-15, mientras que los niveles de productividad españoles representaban más del 75% del nivel de productividad de EU-15 en euros corrientes.

En resumen, podemos afirmar **que los moderados niveles salariales españoles han contribuido a la competitividad exterior de nuestra economía frente a la de la UE-15 en el periodo 1995-2005.**

Hemos de dejar constancia, que en nuestros análisis comparativos de los niveles salariales españoles, se han realzado con los de la UE-15, y por lo tanto no se tuvieron en cuenta los niveles salariales de los países del Este que observan niveles salariales, pero también niveles de productividad , ostensiblemente menores que los españoles

<b>ESPAÑA-UE-15</b>	<b>1995-2005</b>	<b>Productividad por empleo</b>
---------------------	------------------	---------------------------------

Productividad por empleo miles de euros corrientes	Variaciones %a.a.05/95		Nivel 1995	UE=100	Diferencias	
	1995	2005			2005	2005-95
España	33,64	47,17	3,44	77,39	79,20	1,81
UE	43,46	59,56	3,20	100,00	100,01	0,01
Alemania	51,39	57,87	1,19	118,24	97,16	-21,08
Francia	52,92	68,16	2,56	121,76	114,44	-7,33
Italia	40,18	58,74	3,87	92,46	98,62	6,16
Hungría	9,43	22,92	9,29	21,69	38,49	16,79

Fuente: Eurostat y elab. propia

## ESPAÑA-UE-15 Salarios y costes laborales

### Salarios anuales brutos en la industria y en los servicios

	1997	2005	Nivel UE-15=100		Difer. 97-05
			1997	2005	
España	16192	20438,8	61,9	59,4	-2,5
U.E-15	26172,3	34412,4	100,0	100,0	0,0
Alemania	35093	41691	134,1	121,2	-12,9
Francia	25545		97,6		
Portugal		14715		42,8	
Hungría	3543	7798	13,5	22,6	9,1

Fuente: EUROSTAT y elaboración propia

## ESPAÑA-UE-15 Salarios y costes laborales

### Coste laboral medio en la industria y los servicios euros por hora

	1996	2004	Nivel UE-15=100		Difer. 96-04
			1996	2004	
España	14,43	14,76	77,9	61,6	-16,3
U.E-15	18,52	23,96	100,0	100,0	0,0
Alemania	22,39	26,71	120,9	111,5	-9,4
Francia	22,09	28,46	119,3	118,8	-0,5
Portugal	7,18	10,2	38,8	42,6	3,8
Hungría	2,86	5,54	15,4	23,2	7,8

Fuente: EUROSTAT y elaboración propia

6 .A continuación estudiaremos la variación de la estructura sectorial del empleo en España clasificados los sectores según nivel tecnológico.

**a) Una creación de empleo fundamentada en los servicios y la construcción**

En primer lugar analizaremos la distribución del empleo equivalente a tiempo completo por sectores en España y en la UE-15 entre 1995 y 2005:

1. De los 4.900.000 nuevos puestos de trabajo equivalentes a tiempo completo, creados en España entre 1995 y 2005, un 23% se generaron en el sector de la construcción, 69% en los servicios (un 47,5% fueron servicios de bajo nivel productivo) y un 10% en la industria,

En definitiva, una creación de puestos de trabajo fundamentada, principalmente, en ramas de bajo nivel de productividad: servicios de baja productividad, (en particular servicios del hogar, comercio y hostelería) y construcción.

2. Efectuando la comparación con la evolución en Europa, podemos observar algunas diferencias: en Europa la industria, contrariamente a lo que sucedió en España, perdió puestos de trabajo y la mayor parte del nuevo empleo se creó en el sector servicios, (contribuyó a crear el 113% de las nuevas ocupaciones), la construcción contribuyó al empleo mucho menos que en España, (el sector de la construcción generó en UE-15 únicamente el 8% de las nuevas ocupaciones).

**La gran creación de trabajo en la construcción fue, sin duda, el principal rasgo diferenciador de la evolución del mercado de trabajo español en comparación con Europa**

**ESPAÑA-  
UE-15**

**Distribución del empleo por ramas productivas,**

	ESPAÑA			Contribución al cmto en %
	% 1995	% 2005	Difer. 95- 05	
<b>1. Agricultura, ganadería y pesca</b>	8,0	5,1	-2,9	-2,6
	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>2. Energía</b>	1,1	0,7	-0,4	-0,2
	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>3. Industria</b>	18,5	16,2	-2,3	10,1
Ind alta y media alta tec	5,1	4,6	-0,5	3,3
Ind.media baja tec	4,4	4,5	0,0	4,6
Ind. baja tec	8,9	7,1	-1,8	2,3
<b>4. Construcción</b>	9,4	13,3	3,9	23,6
				0,0
<b>5. Servicios</b>	63,0	64,7	1,7	69,1

Serv. alta product.	14,6	16,5	1,9	4,5	21,5
Serv baja prod	48,4	48,2	-0,2	3,2	47,5
<b>Serv,mercado</b>	41,9	46,1	4,2	4,2	57,2
<b>Serv,no mercado</b>	21,1	18,6	-2,5	1,9	11,8
<b>TOTAL</b>	100,0	100,0	0,0	3,3	100,0

Fuente:CNE.INE.Eurostat y elaboración propia

3.El segundo aspecto diferenciador lo constituye el hecho de que España estaba especializada frente a la UE-15 en construcción y agricultura dos ramas de bajo nivel de productividad.

## **ESPAÑA- UE-15**

### **Distribución del empleo por ramas productivas,**

#### **España-UE-15**

	Coef.espec. 1995	2005	Diferencias 95-05
<b>1. Agricultura, ganadería y pesca</b>	168,7	144,1	-24,6
<b>2. Energía</b>	76,7	75,5	-1,1
<b>3. Industria</b>	95,6	101,5	5,9
Ind alta y media alta tec	74,2	78,6	4,4
Ind.media baja tec	100,0	115,5	15,5
Ind. baja tec	111,6	114,3	2,7
<b>4. Construcción</b>	137,6	191,1	53,5
<b>5. Servicios</b>	93,1	89,1	-4,0
Serv. alta product.	79,1	77,2	-1,9
Serv baja prod	98,3	94,0	-4,3
Total	100,0	100,0	

Fuente:CNE.INE.Eurostat y elaboración propia

4. Clasificados los sectores industriales por niveles tecnológicos, en España el empleo en industrias de alta y media –alta tecnología aumentó ligeramente entre 1995 y 2005 estos sectores pasaron de representar el 27,3% al 28,1% de la ocupación industrial española. Las ramas de tecnología media- baja aumentaron también su peso relativo (del 24,7% al 27,8%), en sentido contrario los sectores industriales de menor nivel tecnológico disminuyeron su peso (del 48,7% al 44,2% de la ocupación industrial).

## Distribución del empleo industrial por ramas productivas, según nivel tecnológico

	España		Diferencias 1995-2005	Coef.Esp/UE- 15		Diferencias 1995-2005
	1995	2005		1995	2005	
<b>Industria manufacturera</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>0,0</b>			
<b>Ind.alta y media-alta tecno</b>	<b>27,3</b>	<b>28,1</b>	<b>0,8</b>	<b>76,6</b>	<b>76,6</b>	<b>0,0</b>
Equipo electrico y elect.	6,2	<u>5,7</u>	-0,5	<b>56,0</b>	53,5	-2,5
Maquinaria y equipo	6,2	7,9	1,7	<b>59,9</b>	72,1	12,3
Material de transporte	9,5	8,9	-0,6	<b>111,9</b>	92,6	-19,3
Química	5,4	<u>5,6</u>	0,2	<b>95,1</b>	103,1	8,0
<b>Ind. Media-baja tecnol.</b>	<b>24,0</b>	<b>27,8</b>	<b>3,9</b>	<b>104,0</b>	<b>114,1</b>	<b>10,1</b>
Minerales no metal	6,9	7,0	0,1	<b>151,0</b>	158,0	7,0
Metalurgia y produc. Metal.	13,1	16,8	3,7	<b>94,0</b>	112,4	18,4
Pásticos	4,0	4,0	0,0	<b>87,3</b>	80,2	-7,2
			0,0			0,0
<b>Ind baja tecnolog.</b>	<b>48,7</b>	<b>44,2</b>	<b>-4,5</b>	<b>117,7</b>	<b>113,5</b>	<b>-4,3</b>
Alimentación y bebidas	16,9	<u>14,9</u>	-2,0	<b>136,5</b>	114,6	-21,9
Textil y confección	10,4	<u>7,7</u>	-2,7	<b>114,8</b>	114,9	0,1
Calzado	3,4	2,0	-1,4	<b>165,6</b>	122,9	-42,7
Papel y artes gráficas	7,1	7,7	0,6	<b>80,2</b>	90,6	10,4
Ind. Diversas	6,9	<u>7,8</u>	0,9	<b>119,6</b>	131,0	11,4
Ind madera	4,0	<u>4,1</u>	0,1	<b>122,5</b>	129,0	6,5

Fuente:INE.Eurosta y elaboración propia

En comparación con UE-15, la ocupación industrial española se halla especializada en media-baja y baja tecnología. Entre 1995 y 2005 disminuyó la especialización en baja tecnología pero en cambio aumento la especialización en ocupación de media-baja tecnología, es decir, la reducción del peso relativo de la ocupación de baja tecnología se hizo más rápida en España, que en Europa. En cambio en los sectores de alta tecnología la especialización española continuó deficiente en comparación con UE-15.

**En resumen un movimiento lento de la ocupación industrial hacia sectores de mayor nivel tecnológico en España.**

4. Distribuidos los ocupados en las ramas del sector servicios por niveles de productividad, en España aumentó el peso relativo de los sectores de mayor productividad y disminuyó la significación de las ramas de menor productividad, En comparación con EU-15, los cambios en los empleos del terciario hacia las ramas de mayor nivel de productividad se produjeron también en Europa pero a una velocidad más intensa que en España. En consecuencia el mercado de trabajo español aumento su especialización en servicios de baja productividad.

**ESPAÑA-UE-15                      1995-2005**  
**Distribución del empleo en los servicios por ramas productivas,**  
**según nivel tecnológico**

	España		Diferencias 95-05	Coeficiente esp. España/UE_15		Diferencias 95-05
	1995	2005		1995	2005	
<b>Servicios</b>	<b>100,0</b>	<b>100,0</b>	<b>0,0</b> 0,0	<b>100,0</b>	<b>100</b>	<b>0,0</b> 0,0
<b>Servicios baja productividad</b>	<b>77,4</b>	<b>75,8</b>	<b>-1,6</b> 0,0	<b>106,2</b>	<b>107,3</b>	<b>1,2</b>
<i>Comercio</i>	24,0	22,1	-1,9	106,1	105,8	-0,4
<i>Hostelería</i>	9,2	10,1	0,9	145,3	149,4	4,1
<i>Administración pública</i>	13,6	10,1	-3,4	119,3	105,3	-14,0
<i>Educación</i>	8,6	7,6	-1,0	89,5	83,0	-6,5
<i>Actividades sanitarias y veterinarias; servicios sociales</i>	9,2	9,1	-0,1	67,9	64,1	-3,8
<i>Otros servicios</i>	5,6	6,7	1,1	88,1	101,9	13,8
<i>Hogares que emplean personal doméstico</i>	7,2	10,0	2,8	236,8	299,1	62,2
<b>Servicios alta productividad</b>	<b>22,6</b>	<b>24,2</b>	<b>1,6</b>	<b>83,4</b>	<b>82,4</b>	<b>-1,0</b>
<i>Inmobiliarias y servicios emp</i>	9,4	12,9	3,6	67,3	73,5	6,2
<i>Transporte</i>	9,3	8,4	-0,8	109,8	109,4	-0,4
<i>Intermediación fin</i>	4,0	2,9	-1,1	83,6	69,8	-13,8

Fuente: INE, Eurostat  
y elab. propia

**En resumen , un movimiento de la ocupación en los servicios hacia sectores de mayor nivel tecnologicotes decir, en la buena dirección, pero muy lento.**

**5. En conclusión:**

- a ) La mayor parte de aumento de puestos de trabajo que se han creado en España entre 1995-2005, lo ha sido en sectores de bajo nivel de productividad (construcción y servicios de bajo nivel productivo), consecuentemente estos sectores han contribuido a generar escasos crecimientos de la productividad del trabajo
- b) Aunque en la industria y en los servicios han ido ganado peso relativo las ramas de mayor contenido tecnológico este movimiento ha sido muy lento.

**VII. Productividad de la economía española 1995-2005 y políticas económicas**

1. Como vimos anteriormente desde **el punto de vista de la competitividad, la productividad, el crecimiento de la productividad, aparece como una variable clave, tanto por su incidencia sobre la reducción de costes y precios relativos, como por sus efectos sobre el crecimiento económico.**

Según la literatura económica del crecimiento son diversos los factores que inciden sobre el nivel y la variación de la productividad, pero se consideran como más relevantes los siguientes:

- a) Las características y funcionamiento de los mercados de trabajo y las dotaciones de capital privado y publico por ocupado (estos y flujos inversores de capital público y empresarial).
- b) Los denominados "nuevos factores productivos": nivel tecnológico y de innovación, la calidad de la formación (capital humano), la dotación de infraestructuras (capital físico productivo), la organización y gestión de las empresas y la existencia de un entorno institucional estable y con cohesión social.

2. En el presente apartado analizaremos de forma comparada la evolución de algunos de los factores que incidieron sobre las variaciones de la productividad en la economía española en la fase 1995-2005.

a) **Calidad en el empleo: la convergencia con Europa no se produjo.**

En primer lugar observaremos las condiciones del empleo, es decir aspectos cualitativos del mercado de trabajo que también influyen en los niveles de productividad,

El mercado de trabajo español no consiguió la convergencia con Europa en cuanto a la calidad del empleo, en España hay más temporalidad, mayor siniestralidad y menor nivel formativo de los trabajadores .

Convendría, en consecuencia, desarrollar políticas para la reducción de la temporalidad y la siniestralidad laboral y de fomento de la formación de los trabajadores

**ESPAÑA-UE Condiciones de trabajo**

**Asalariados temporales sobre el total de asalariados**

	1995	2005
España	35,2	33,3
UE-15	12	14,3
España/UE	293,3	232,9

	1994	2004
España	35,0	50,0
UE-15	25,5	30
España/UE	137,3	166,7

**Fuente: Eurostat, Bco. de España, Funcas y elaboración propia**

**Accidentes de trabajo mortales por cien mil personas ocupadas**

	1994	1995	2001	2002
España	7,0	7,0	4,7	4,3
UE	3,9	3,7	2,8	2,5
España/UE	179,5	189,2	167,9	172,0

**Fuente: Eurostat, Bco. de España, Funcas y elaboración propia**

**Formación Permanente**

**%Población 25-64 años que ha participado en formación**

	1993	1995	2000	2004
España	3,5	4,4	5,1	5,2
UE		5,7	8,5	10,1
España/UE		77,2	60,0	51,5

**Fuente: Eurostat, Bco. de España, Funcas y elaboración propia**

b) Las teorías del crecimiento económico afirman que la cantidad de capital físico por trabajador aumenta la capacidad de crecimiento de una economía, ya que las inversiones de capital generan nuevas oportunidades para expandir la producción, impulsan las innovaciones tecnológicas, la formación de los trabajadores y, en definitiva, contribuyen a incrementar la productividad del trabajo.

España partía de unas dotaciones de capital privado por empleado y de capital público por habitante entorno 98% y 73% de la media europea respectivamente, los ratios han mejorado situándose en la actualidad entorno al 99-89% de los niveles europeos. Consecuentemente debería continuar el esfuerzo inversor público para incrementar el stock de capital público por habitante.

## ESPAÑA-UE-15

### Dotación de capital

#### **Stock de capital productivo/empleo miles de unidades de poder adquisitivo**

	1995	2004
España	63,7	73,6
UE	65,13	74,57
España/UE	97,8	98,7

#### **Stock de capital público /población miles de unidades de poder adquisitivo**

	1995	2004
España	6,5	8,9
UE	8,93	10,05
España/UE	72,8	88,6

**Fuente: Eurostat, Bco. de España, Funcas y elaboración propia**

c) Considerando la formación en un sentido amplio, (formación académica, formación continuada de los trabajadores en las empresas, formación ocupacional de los parados), podemos afirmar que la elevación del nivel de formación (capital humano), contribuye al crecimiento de la productividad del trabajo y, en consecuencia, al incremento del PIB y de la competitividad.

Un primer hecho a remarcar es que en España tanto el gasto público educativo respecto al PIB, como el gasto público por alumno son significativamente inferiores respecto a la media europea.

En segundo lugar, los datos de que disponemos nos permiten observar que el nivel de formación de la población española en la actualidad es inferior al europeo.

## ESPAÑA-UE-15

### Capital Humano

#### Gasto Público en educación por persona 16-64 (miles u.p.a.)

	1995	2002
España	95,6	114,6
UE	138,35	153,21
España/UE	69,10	74,80

#### Stock educativo

##### % Población de 25-64 años con secundaria superior acabada

	1995	2004
España	29,5	41,6
UE	55,4	64,6
España/UE	53,2	64,4

#### Stock educativo

##### % Población de 15-64 años con estudios universitarios

	1995	2000
España	35,8	40,1
UE	60,1	66,2
España/UE	59,6	60,6

Fuente: Eurostat, Bco. de España, Funcas y elaboración propia

#### Nivel educativo de la población ocupada

	2004		
	Primarios	Secundarios	Superiores
España	47,7	21,6	30,7
UE-15	27	46,8	26,2
España/UE	176,7	46,2	117,2

En conclusión, se puede afirmar que la situación del capital humano español padece déficits graves respecto a la UE.

El desarrollo de la economía española en el futuro, exige la realización de un mayor esfuerzo para mejorar el capital humano, tanto en el sistema educativo formal como en la formación permanente.

d) Resulta especialmente relevante, en términos comparativos de la economía española con Europa, el bajo nivel en capital tecnológico por ocupado y de acceso a las TIC. La economía española continúa mostrando en este apartado sus insuficiencias más significativas.

## ESPAÑA-UE-15

### Capital tecnológico

#### %Gasto I+D/PIB

	1995	2005
España	0,8	1,1
UE	1,8	2,0
España/UE	44,9	52,5

#### Stock de capital tecnológico/Ocupados

euros2000 por trabajador

	1995	2005
España	1517	1727
UE	4859,0	5464,0
España/UE	25,6	45,1

Fuente: Eurostat, Bco. de España, Funcas y elaboración propia

## ESPAÑA-UE-15

#### %Gastos TIC/PIB

	2001	2005
España	1,8	1,7
UE	3,2	3,1
España/UE	56,3	54,8

#### Hogares con acceso a Internet

	1999	2005
España	24,7	36
UE	37,7	53
España/UE	65,5	67,9

Fuente: Eurostat, Bco. de España, Funcas y elaboración propia

Aparece como imprescindible la mejora del nivel tecnológico y la extensión de la revolución digital en la economía española si pretendemos impulsar un nuevo modelo productivo para España, fundamentado en la calidad y en mayores niveles de productividad .

e) El stock de capital público en infraestructuras es un elemento decisivo para el desarrollo económico pues:

a- Las infraestructuras contribuyen a incrementar la productividad del capital de las empresas y, en consecuencia, impulsan el crecimiento económico.

b- En segundo lugar, las infraestructuras permiten ofrecer servicios esenciales a la población

España, tradicionalmente ha tenido una baja dotación de capital público en infraestructuras en relación con su población, dotación inferior al nivel medio europeo. Hemos de resaltar que aún nos hallamos lejos de Europa en esta materia aún a pesar de las mejoras importantes desarrolladas en los últimos lustros.

## **ESPAÑA-UE Dotación de factores productivos V**

### **Dotación Infraestructuras viarias**

#### **Índice de Km. de autopista por habitante y km2**

	1986	1995	2000
España	38	68	82
UE	86,0	102,0	105,0
España/UE	44,2	66,7	78,1

**Fuente: Eurostat, Bco. de España, Funcas y elaboración propia**

En consecuencia, resultaría conveniente un aumento sustancial del nivel inversor público en infraestructuras para desarrollar el nivel de equipamientos necesarios en el de transporte, la energía y las comunicaciones.

## **VIII. Conclusiones y propuestas de política económica:**

### **Hacia un nuevo modelo de crecimiento y competitividad de la economía española**

1. Existe aún una brecha importante entre la dotación española de los denominados nuevos factores productivos (capital humano, dotación de capital físico e infraestructuras públicas y dotación de capital tecnológico) respecto a la UE-15, que implica la necesidad de desarrollar políticas de impulso de estos factores si deseamos incrementar la productividad y con ello, mejorar la competitividad comercial y el crecimiento de la economía española.
2. Así mismo resulta necesario la mejora de la calidad de la ocupación, para hacerla más estable, segura y mejor formada, y de esta forma conseguir también la mejora de la productividad, la competitividad y el crecimiento.
3. En tercer lugar las políticas de impulso para el desarrollo de los sectores de mayor contenido tecnológico, permitirán sin duda la mejora de la competitividad de nuestra economía en el ámbito internacional, Hemos de apostar decididamente por el desarrollo de sectores de mayor contenido tecnológico.
4. Finalmente, convendría **impulsar un nuevo modelo de crecimiento en la economía española fundamentado en la calidad de las producciones y los aumentos de productividad, un nuevo modelo sustentado en el desarrollo de los sectores de mayor nivel tecnológico.**

### **Referencias bibliográficas:**

Chesnais (1981) The notion of internacional competitiveness, Paris. OCDE.

Comisión européenne(2002) European competitiveness report. Bruxelles (Working Papers).

Mas, Pérez, Uriel (2002) El estoc de capital en España y su distribución territorial Fundación BBVA.

Kaldor N. (1978) "The effect of devaluations on trade" A further essays on applied economics. London

Martín Carmela (1997) España en la nueva Europa. Alianza Editorial

Carmela Martín, Franciso J. Velázquez.  
Series de indicadores de convergencia real para España, el resto de países de la Unión Europea y EE.UU.; Madrid: FUNCAS

OCDE (1991) Background report concluding the technology-economy programe

World Economic Forum The Global competitiveness report. Geneva

